

EXPANSIÓN DE SCOTIA CAPITAL EN MÉXICO; LANZA PLATAFORMA ESPECIAL DE BANCA DE MAYOREO EN NORTEAMÉRICA

TORONTO, 22 de septiembre del 2005 – La operación de Banca de Mayoreo de Grupo Financiero Scotiabank Inverlat en México se encuentra en proceso de alinearse con Scotia Capital con el objeto de crear una plataforma especial para la banca de mayoreo que abarque la totalidad de Norteamérica. La nueva unidad en México estará encabezada por Felipe de Yturbe, Director General de Banca de Mayoreo en México.

“Esta realineación especial de las actividades de Banca de Mayoreo del Grupo Scotiabank a través de la región del TLCAN fortalece nuestra posición de liderazgo en Norteamérica”, dijo David Wilson, Vicepresidente del Consejo de Scotiabank y Presidente del Consejo y Director General de Scotia Capital. “Ninguna otra institución financiera está en posibilidad de ofrecer un servicio tan completo como el que actualmente nuestra institución es capaz de brindar todo bajo un mismo techo.”

La nueva plataforma NAFTA del Grupo Scotiabank constituye una herramienta perfecta para acercar a los negocios a nuestros clientes corporativos, institucionales y de gobierno bajo la marca Scotia Capital. El modelo comercial ya ajustado estará más centralizado, ya que concentrará procesos, productos y servicios comunes.

“Estamos evolucionando para convertirnos en un banco corporativo y de inversión que esté más a tono con las necesidades de nuestros clientes, independientemente de si estos se encuentran en México, en los Estados Unidos o en Canadá,” agregó Wilson. “Poco a poco los clientes se darán cuenta de que por un lado la oferta de productos es más amplia y por el otro de las nuevas formas que tenemos para ofrecer y brindar nuestros productos y servicios. Próximamente los clientes en México podrán tener acceso a mejores productos derivados y también podrán realizar operaciones de cambio de divisas en línea. Los mencionados productos y servicios estarán dirigidos tanto a clientes gubernamentales cuanto corporativos, así como a inversionistas institucionales.”

Si bien es cierto que la realineación comenzó en abril y que el proceso para darle una nueva imagen oficial a la marca quedó concluido este mes, las sinergias mundiales ya están rindiendo frutos. “Participamos en calidad de asesores financieros en uno de los más grandes acuerdos de fusión y adquisición que ha habido en México,” señaló Felipe de Yturbe. En dicha transacción, que tuvo lugar a principios del 2005, participó Grupo Comercial Chedraui, el quinto más grande menudista de México, que adquirió 30 tiendas minoristas del Grupo francés Carrefour, el segundo minorista a nivel mundial.

También destacan las sinergias entre las oficinas de Scotia Capital en Toronto y Chicago, así como con Scotiabank Inverlat en la Ciudad de México bajo el rubro automotriz, mismas que fueron decisivas para que en el 2004 Scotia Capital encabezara el convenio de bursatilización del Arrendamiento de Autotransportes a Navistar International Corporation, que también fue el primer acuerdo de este tipo en llevarse a cabo en México.

“Las operaciones en los tres países que conforman la región del TLCAN, sitúan a Scotiabank en una posición única para concretar oportunidades potenciales”, dijo el señor de Yturbe. Desde que se firmó el TLCAN en 1993, el comercio entre México, Canadá y los Estados Unidos se ha más que duplicado a US\$650 miles de millones al año. “Scotiabank se ha enfocado sobre México como un mercado que tiene un crecimiento potencial debido a la joven demografía del país y a su creciente integración a la economía de Norteamérica y de todo el mundo.”

Se estima que esta nueva iniciativa podría incrementar anualmente los ingresos entre 75 y 125 millones de dólares canadienses, una vez que se encuentre en su máxima capacidad. En la actualidad, Scotia Capital en México está organizada de acuerdo a grupos especializados de la industria, y nuestros especialistas en producto brindan apoyo a los expertos de la industria, cubriendo los siguientes mercados: automotriz y de transporte, telecomunicaciones, medios de comunicación y entretenimiento, artículos de consumo, servicios financieros, sector público, productos industriales, minería, alimentos y bebidas, inmobiliario, y minoristas. Además, las sinergias entre Scotia Capital y Scotiabank Inverlat continuarán latentes, ya que la Banca de Mayoreo de Scotia Capital en México seguirá refiriéndole clientes a Banca Comercial y de Menudeo y asimismo la red de sucursales de Scotiabank Inverlat continuará satisfaciendo las necesidades de los clientes institucionales y corporativos.

En México, Scotia Capital ofrece la gama completa de servicios de banca corporativa y de inversión a clientes locales y multinacionales, por ejemplo: préstamos, administración de riesgo, financiamiento de deuda y valores, comercio e investigación, fusiones y adquisiciones, cambio de divisas, bursatilización, administración de efectivo, comercio exterior y servicios fiduciarios.

Grupo Financiero Scotiabank Inverlat ofrece servicios de banca de menudeo y comercial en México y en Scotia Capital se concentran los negocios de banca corporativa y de inversión del Grupo Scotiabank.

Scotiabank es una de las instituciones financieras más importantes de Norteamérica y el banco más internacional de Canadá. Con más de 50 mil empleados, el Grupo Scotiabank y sus afiliados brindan servicio a más de 10 millones de clientes en 50 países alrededor del mundo. Scotiabank ofrece una amplia gama de productos y servicios que incluyen banca personal, comercial, corporativa y de inversión. Con \$318 miles de millones (US\$259 miles de millones) en activos (al 31 de julio del 2005),

Scotiabank cotiza en las Bolsas de Valores de Toronto (BNS) y Nueva York (BNS). Para mayor información visite la página www.scotiabank.com.

Para mayor información, favor de comunicarse con: Frank Switzer, al 416-866-7238, o al correo electrónico frank_switzer@scotiacapital.com.